

**VIP ROOM**



# JEAN-PHILIPPE CARTIER GROUNDED IN STONE

*Already owner of the Mas de la Fouque in Saintes-Maries-de-la-Mer and the Domaine des Hauts de Loire in Touraine, Jean-Philippe Cartier is preparing to reopen the doors of the Vieux Castillon; a short walk from the Pont du Gard. At 39, the creator of the hotel group H8 Collection makes no secret of his ambitions!*

## ANCRÉ DANS LA PIERRE

*Déjà propriétaire du Mas de la Fouque, aux Saintes-Maries-de-la-Mer, et du Domaine des Hauts de Loire, en Touraine, Jean-Philippe Cartier s'apprête à rouvrir les portes du Vieux Castillon, à quelques pas du Pont du Gard. A 39 ans, le créateur du groupe hôtelier H8 Collection ne cache pas ses ambitions !*

**You became known for creating and then selling the Autoreflex website. How did you come into the luxury hotel business?**

For several years I was a demanding client of these high-end hotels. When I had the opportunity to purchase the Mas de la Fouque, in the Camargue, it was more by impulse than strategy. This hotel, which was resting on its laurels and which we have fully revamped for its clients comfort, is now experiencing incredible success. This really convinced me that the hotel industry was a potentially profitable sector, provided the investment is in the right place at the right time.

**What is the recipe for converting a sleeping beauty into an exceptional business?**

Each of these hotels already enjoyed a certain reputation, we just had to undertake the necessary renovations and marketing. More so since we did not start with a blank sheet of paper. The Domaine des Hauts de Loire has just been voted the best hotel in France by American readers of Conde Nast Traveler. Just 20 minutes from Chambord, it is a gem, a marvel that we will modernise room by room without betraying its soul. I can tell you now that there is a good chance that the next acquisition of the group will be in the mountains.

**What fate do you reserve for the Vieux Castillon, which will reopen next June?**

The Vieux Castillon is a rough diamond a few meters from the Pont du Gard. We want to reveal its beauty by purifying its decoration to allow pride in the building and the surrounding nature. I can assure you that this hotel will be a surprise!

**How do you distinguish yourself from the competition?**

By highlighting three priorities, hospitality, reception and welcome!

**Vous vous êtes fait connaître en créant puis en revendant le site Internet Autoreflex. Comment êtes vous venu à l'hôtellerie de luxe ?**

Je suis depuis de nombreuses années un client exigeant de ces hôtels haut de gamme. Lorsque j'ai eu l'opportunité d'acquérir Le Mas de la Fouque, en Camargue, c'était plus par coup de cœur que par stratégie. Cet hôtel, qui vivait sur ses lauriers et que nous avons intégralement repensé dans l'intérêt de ses clients, connaît aujourd'hui un incroyable succès. Ce qui m'a convaincu que l'hôtellerie était un secteur potentiellement rentable, à condition d'investir au bon endroit et au bon moment.

**Quelle est la recette pour transformer une belle endormie en établissement d'exception ?**

Chacun de ces hôtels disposait déjà d'une certaine notoriété, il nous a suffi d'engager les renovations et le marketing nécessaires. D'autant que nous ne partions pas d'une feuille blanche. Le Domaine des Hauts de Loire vient ainsi d'être élu meilleur hôtel de France par les lecteurs américains de Conde Nast Traveler. A 20 minutes de Chambord, c'est une pépite, une merveille que nous allons moderniser chambre par chambre sans trahir son âme. Et je peux vous dire qu'il y a de grandes chances pour que la prochaine acquisition du groupe se situe en montagne.

**Quel sort réservez-vous au Vieux Castillon, qui rouvre ses portes en juin prochain ?**

Le Vieux Castillon est un joyau brut, à quelques mètres du Pont du Gard. Nous souhaitons révéler son élégance en épurant la décoration pour laisser la part belle à la bâtisse et à la nature environnante. Je peux vous assurer que cet hôtel va vous surprendre !

**Comment vous distinguez-vous de la concurrence ?**

En mettant en avant trois priorités, l'accueil, l'accueil et l'accueil !

Infos : [www.h8-collection.com](http://www.h8-collection.com)